



Lycée
Jean-Baptiste
Le Taillandier



**BAC Pro
MCV**

**Métiers du Commerce
et de la Vente**

Option A et B



BAC Pro MCV

Métiers du Commerce et de la Vente

Option A : Animation et Gestion de l'Espace Commerciale

1 diplôme en 3 ans

- 50% en contrôle continu
- 50% en épreuves terminales

3 Pôles de Formation

- Animer
- Gérer
- Vendre



**22 semaines de PFMP(stages)
en entreprise
sur 3 ans de formation**

Une formation professionnelle

- Visiter des structures
- Animer, Gérer et Vendre
- Rencontrer des professionnels
- PFMP(Stages)

Une forte implication des élèves

- Valorisation du vécu professionnel
- Acquisition de compétences
- Un accompagnement personnalisé



le BAC Pro un tremplin vers son projet professionnel

- Formation SST (Sauveteurs Secouristes du Travail)
- Des séjours et des stages à l'étranger
- Des projets de solidarités

Après le BAC Pro

Poursuites d'études

- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client
- BTS Management Commercial Opérationnel
- Mentions Complémentaires
- Formation Complémentaire d'Initiative Locale

Quels métiers ?

Exercer une activité dans le secteur du commerce de détails, dans les unités de ventes autonomes :

- Boutique franchisée
- Rayon d'une grande surface ou d'un grand magasin

BAC Pro MCV

Métiers du Commerce et de la Vente

Option B : Prospection Clientèle et Valorisation de l'Offre Commerciale

1 diplôme en 3 ans

- 50% en contrôle continu
- 50% en épreuves terminales

3 Pôles de Formation

- Prospection
- Négociation
- Suivi de clientèle

**22 semaines de PFMP(stages)
en entreprise
sur 3 ans de formation**

Une formation professionnelle

- Visiter des structures
- Prospecter, Négocier et Suivre la clientèle
- Rencontrer des professionnels
- PFMP(Stages)



Une forte implication des élèves

- Valorisation du vécu professionnel
- Acquisition de compétences
- Un accompagnement personnalisé

le BAC Pro un tremplin vers son projet professionnel

- Formation SST (Sauveteurs Secouristes du Travail)
- Des séjours et des stages à l'étranger
- Des projets de solidarités

Après le BAC Pro

Poursuites d'études

- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client
- BTS Management Commercial Opérationnel
- Mentions Complémentaires
- Formation Complémentaire d'Initiative Locale

Quels métiers ?

- Commercial ou Attaché Commercial
- Prospecteur vendeur
- Vendeur à domicile, représentant...
- Chargé de prospection, télé vendeur
- Métiers de la banque, Assurances, Agent immobilier





Lycée

Jean-Baptiste

Le Taillandier

www.lycee-jb.lt.fr

Site Edmond Michelet

2, bd Jean Monnet - Parc Montaubert

35300 Fougères

Tél. 02 99 17 22 30

emichelet@lycee-jb.lt.fr

Site Saint Joseph

42, route de Saint James

35300 Fougères

Tél. 02 99 99 06 47

stjoseph@lycee-jb.lt.fr

Site Saint Aubin

15, rue du Bourg au Loup

35140 St-Aubin-du-Cormier

Tél. 02 99 39 10 27

staubin@lycee-jb.lt.fr

Pôle Formation

Tél. 02 23 51 74 04

poleformation@lycee-jb.lt.fr

